



# Le Parisien: читатель моложе газета богаче



Категория: продукты культуры.

Рекламодатель: Le Parisien.

Агентство: BETC Euro RSCG, Париж.





Обновление содержания «старой» газеты Le Parisien было поддержано смелой рекламной кампанией. Социальная сатира, в которой люди узнавали себя, не могла оставить равнодушной молодежь. Это и послужило решающим фактором.



## Маркетинговая ситуация

Известная газета Le Parisien («Парижанин») столкнулась с типичной для старых медиа проблемой — резкое старение читательской аудитории и старение образа брэнда.

Многие газеты считают себя настолько самоценными, что игнорируют молодежь, считая ее недостойной маркетинговых усилий, и совсем не решают проблему старения. Между тем лояльность молодых потребителей и актуальность имиджа необходимы любому бизнесу, будь то газета, мясокомбинат или церковь...



## Задачи рекламной кампании

В отличие от других старых медиа, в Le Parisien это поняли. Поэтому была поставлена цель бизнеса: увеличение тиража на 400 000 экземпляров и расширение зоны распространения. Была сформулирована и задача рекламной кампании: привлечение молодежной аудитории (18—34 года). Параллельно было решено провести серию акций по обновлению содержания газеты (специальные тематические выпуски, организация событий) для обновления образа брэнда газеты.

Рекламному агентству Euro RSCG BETC было поручено омолодить образ издания и его аудиторию.

# ▲ Элегантный мужчина возврашается домой поздно вечером. Чем-то пахнет?.. Фу, собачье дерьмо! Он тшательно вытирает подошву о коврик у двери. После чего открывает... дверь соседней квартиры. «Парижанин. Лучше прочесть о нем, чем встретить» — сатирически резюмирует газета Le Parisien («Парижанин»)

### Креативная и медиастратегии

Главный принцип медиаплана этой кампании — показ видеороликов в кинотеатрах, потому что именно там легче всего настичь целевую аудиторию. Французы очень любят кино, и в выходные дни, особенно когда премьера, у кинотеатров выстраиваются длинные очереди.

Основная особенность креативной стратегии — это... басенность. Да-да, людям всегда было интересно в иносказательной форме узнавать о своих недостатках. На этом и сыграло агентство, потратив на все про все 1,52 миллиона евро.

Со второго квартала 1999 года выходит первый ролик «Соломенный коврик» (30 секунд). В нем солидный парижанин, выйдя из лифта на красивую лестничную площадку своего благополучного подъезда, с сожалением обнаруживает, что испачкал ботинок в собачьем «наследии». Он деловито подходит к двери, старательно вытирает ноги об коврик, после чего делает шаг в сторону и открывает ключом... соседнюю дверь! Газета как бы намекает: «Вытереть дерьмо о коврик соседа — это очень по-парижски. О тебе и пишем, читатель». Слоган гласил: «Парижанин. Лучше прочесть о нем, чем встретить».

Следующие ролики (все по 30 секунд): «Болельщики», «Микрокосмос», «Вернисаж». В первом ролике болельщики одной из парижских команд отвратительно вели себя в

## Несимпатичные парижане рекламируют газету

транспорте во время возвращения с матча. В ролике «Микрокосмос» говорится о способности парижанина испортить райский уголок природы, завалив все вокруг жирной бумагой, оставшейся от пикника. И наконец, «Вернисаж» — единственный ролик, в котором персонажи разговаривают. Здесь в главной роли лицемерие: два друга встречаются в арт-галерее и критикуют выставленные работы их общего друга, но как только тот появляется, они начинают его захваливать.

Так, в серии роликов газеты Le Parisien («Парижанин») вырисовывается образ человека достаточно эгоистичного, которого ничто не смущает, в чем-то даже вульгарного. Зрители могли узнавать самих себя, и это каждый раз подтверждалось взрывами хохота во время показов. Важно, что разоблачение не было злым, кампания построена на иронии и юморе, а не на сарказме. Кроме того, поскольку кампания была рассчитана на молодежную аудиторию, рушить стереотипы можно было достаточно смело.

В общей сложности все четыре ролика были показаны в половине региональных кинотеатров, плюс в 680 залах Парижа и окрестностей. Они демонстрировались по два сразу. На основании предварительных исследований были выбраны наиболее благоприятные кинематографические периоды. Первая волна показа состоялась с 25 октября по 19 декабря 2000 года (вложено 840 000 евро, достигнуто 52% целевой аудитории), а вторая — с 28 февраля по 24 апреля 2001-го (потрачено 730 000, достигнуто 46% целевой аудитории).

Параллельно с этой кампанией происходило и обновление содержания газеты, что также влияло на ее имидж. Например, начал выходить воскресный номер Parisien Dimanche (с 17 октября 1999 года), начал работать сайт www.parisien.com (с января 2001 года), а также еженедельная программа на телевидении (с октября 2001 года).

## Результаты

Теперь газета Le Parisien — это общественно-политическое издание с преобладанием молодежи в читательской аудитории. И если 15-34-летних в 1998-м было не более 500 000, то к 2001 году их количество составило уже 522 000.

Для анализа результатов кампании исследовательской фирмой Іfор было проведено исследование. Интервью проводились с 29 ноября по 5 декабря 2000 года, и было опрошено 426 человек. Результаты показали, что воздействие кампании превысило все нормы, особенно по уровню запоминаемости. Он достигал 68% для 18-34-летних и 58% для всей аудитории, тогда как норма составляет 47%.

Три ролика получили большой уровень привлечения внимания. «Соломенный коврик» — 83%, «Болельщики» — 76%, «Микрокосмос» — 74%, только «Вернисаж» (51%) оказался ниже нормы, которая составляет 65%. Агентство считает, что слабость этого сценария заключается в достаточной редкости самой ситуации (вернисаж).

Что касается желания читать газету, то в этом признаются 34% из целевой аудитории. И это хороший результат, который нужно сопоставлять именно со своей категорией и не сравнивать с результатами кампаний для продуктов массового потребления. И если 34% прошедших интервью людей проявляют желание читать газету, то это уже больше, чем намерение, — это решение. Наконец, 77% проголосовавших за своевременность кампании — это большой успех для Le Parisien. ■

























▲ Лето: бабочки, зеленая травка, жучки... Вдруг на траву вкатывается колесо машины, давя все это великолепие. Как в старом анекдоте: «...но тут пришел поручик Ржевский и все опошлил». Пикник на обочине – частое явление во Франции, и здесь реклама газеты Le Parisien также оказалась актуальной

▲ В ролике «Болельшики» мужчина попадает в автобус, набитый фанами парижского футбольного клуба, которые орут и свистят, празднуя победу. Бедняга с вымученной улыбкой показывает знак «виктория», и ему на голову надевают дурацкий парик. Ролики со слоганом «Парижанин – лучше читать о нем, чем познакомиться» шли в кинотеатрах по два сразу